

Unternehmensberater (m/w/d) für Vertriebssteuerung in Genossenschaftsbanken

Wenige Geschäftsfelder unterliegen aktuell einem so umfassenden Wandel wie das Bankgeschäft.

Neue Beratungsprozesse, steigende Anforderungen durch gesetzliche Regelungen und technologische Veränderungen prägen daher unser Geschäftsumfeld.

Wer sind wir und was ist unser Auftrag

- Wir sind ein aufstrebendes Unternehmen, das es sich zur Aufgabe gemacht hat, Genossenschaftsbanken im Privatkundengeschäft zu beraten, damit sie effektiver und profitabler arbeiten
- Als Tochtergesellschaft der Union Investment Asset Management AG beraten wir ausschließlich Genossenschaftsbanken in Deutschland und Österreich
- In den vergangenen Jahren konnten wir uns einen hervorragenden Ruf als innovativer Partner erarbeiten. Inzwischen vertrauen uns die größten Häuser in der Genossenschaftlichen Finanzgruppe

Was treibt uns an

- Wir hinterfragen den Status Quo mit dem Ziel, den Vertrieb im Privatkundengeschäft von Genossenschaftsbanken zu stärken und die Grundlage für eine professionelle und kundenorientierte Beratung zu schaffen

Ihre Aufgabe

- Sie leiten Vertriebssteuerungsprojekte in Genossenschaftsbanken von der Kundensegmentierung über die Vertriebsplanung bis hin zu unserer intelligenten Kundenpotenzialanalyse (Smart Data)
- Mit Datenanalysen und Simulationen unserer Systeme und schaffen Sie die Grundlage für strategische und operative Entscheidungen

Ihr Profil

- Sie haben ein gutes analytisches Verständnis und der Umgang mit Zahlen und Daten macht Ihnen Freude
- Sie verfügen über eine mehrjährige Erfahrung im Vertrieb oder Vertriebsmanagement einer Bank
- Sie können die Daten zu Vertriebscontrolling und Verbundgeschäft einer Bank interpretieren und daraus Handlungsempfehlungen für das Kundenbetreuungskonzept und die Vertriebsaufstellung ableiten
- Sie haben Kenntnisse im Einsatz von unterschiedlichen Vertriebskanälen (Omnikanal-Vertriebsmodell) von Banken

Was bieten wir Ihnen

- Sie werden Teil unseres Teams und erleben die Dynamik eines innovativen Unternehmens in einer starken Union Investment-Gruppe
- Sie erhalten ein verantwortungsvolles Aufgabenspektrum mit einer überdurchschnittlichen Vergütung und hervorragenden Weiterentwicklungsmöglichkeiten

Weitere Informationen zu uns finden Sie auch auf unsere Homepage www.vr-consultingpartner.de

Wenn wir Ihr Interesse geweckt haben, freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen und Ihres möglichen Einstiegstermins.

VR Consultingpartner GmbH
Roland Sellien
Mitglied der Geschäftsführung
Weißfrauenstraße 7
60311 Frankfurt am Main
roland.sellien@vr-consultingpartner.de